

Incrementar las ventas en los bienes y servicios. Mejorar y desarrollar nuevos productos y servicios. Crecer el EBITDA de la empresa. Invertir en proyectos estratégicos más de \$100.000 millones. Asegurar la satisfacción de los clientes y partes interesadas. Ahorrar costos en compras de materias primas. Disminuir tiempos administrativos de contratación. Implementar plan de mercadeo, entre otros.

FECHA DILIGENCIAMIENTO:

10 DE OCTUBRE DE 2017

| | VALORACIÓN DE | LAS OPORTUNI | D A D ES | | | | | | | | | | | |
|---|---|---|---|--|--|---|--|--|--|---|--|---|---|--|
| IDENTIFICACIÓN | DE OPORTUNIDADES | | A P | A PLUACIÓN DE OPORTU | NIDADES | TRATAMIEN | ITO - MANEJO DE L | AS OPORTUNIDADES | | | V W | MONITOREO Y REVISIÓN | | |
| DESCRIPCIÓN Tomando como referencia la información del Contexto Estratégico (Fortalezas y Oportunidades), se describen todos aquellos eventos y/o situaciones que pueden llegar a suceder y que facilitarían la gestión. | ¿POR QUÉ SUCEDERÍA? | ESTATUS (Importancia de la oportunidad identificada) Estratégico: Por su impacto corporativo, la gestión es de la Alta | NIVEL DE LA OPORTUNIDAD (SIN MECANISMOS, HERRAMIENTAS y/o PRACTICAS | MECANISMOS EXISTENTES | NIVEL DE LA OPORTUNIDAD (CONSIDERAND O LOS MECANISMOS, HERRAMIENTAS y/o PRACTICAS QUE SE | ACCIONES ORIENTACIÓN PARA LAS POSIBLES ACCIONES A SEGUIR. Incrementar la probabilidad de ocurrencia del evento Potenciar el impacto del evento | R | ESPONSABLE | IMPLEMENT | AMA PARA LA ACIÓN DE LAS ES DEFINIDAS | | nte " E V I D E N C I A O B J E T I V A " que soporta los atribut adecuación, eficiencia, eficacia y efectividad. EFECTIVIDAD | utos de conveniencia, | |
| Las oportunidades pueden conducir a la adopción de nuevas prácticas, lanzamiento de nuevos productos, apertura de nuevos mercados, acercamiento de nuevos clientes, establecimiento de asociaciones, utilización de nuevas tecnologías y otras posibilidades deseables y viables para abordar las necesidades de la Organización o las de sus clientes y/o partes interesadas. (Fuente: NTC ISO 9001:2015 / 6.1.2 b). (Incluye oportunidades comunicadas y/o consultadas por otros procesos del Sistema de Gestión). | causas y/o fuentes que generan la oportunidad. causas y/o fuentes que generan la oportunidad. causas y/o fuentes que generan la oportunidad. Corresponde a la determinación de la(s) causas. (Fuente: NTC ISO 9001:2015 / 6.1.2 b). Comunicadas y/o consultadas por | Gerencia de la Empresa. Táctico: La gestión a nivel de unidad de negocio, por el líder del proceso bajo la coordinación del Director. Operativo: A ser gestionado a nivel de proceso. | Consiste en la valoración de la oportunidad, mediante la confrontación de la probabilidad y el impacto Representa la oportunidad en su | NOMBRE DEL MECANISMO, HERRAMIENTA y/o PRACTICA POR LA CUAL SE FACILITARÍA LA MATERIALIZACIÓN DE LA OPORTUNIDAD (Se aplica y se dispone de registros) Registre el mecanismo, herramienta y/o practica que APLICA y de la cual puede disponer EVIDENCIA OBJETIVA. | APLICAN) Es el resultado | Incrementar y/o potenciar tanto probabilidad como impacto Ajustar/Mejorar los mecanismos existentes Crear otros mecanismos ATRIBUTOS A CUMPLIR LAS ACTIVIDADES CONVENIENTE:¿Está alineada con la oportunidad? ADECUADA:¿Es suficiente para hacer realidad la oportunidad? EFICIENTE:¿Es viable económicamente? EFICAZ:¿Es factible de cumplir (Realizable)? EFECTIVA:¿Es útil para lograr la oportunidad? | Cargo | Nombre | Fecha de inicio Digite dd/mm/aa | Fecha de terminación Digite dd/mm/aa | Nº si la acción realizada o en | Soportes En caso de indicar que la acción fue o está siendo efectiva ("SI"), relacionar la evidencia objetiva que soporta la respuesta y explicar brevemente porque la acción fue o esta siendo útil. | RESULTADO DE LA GESTIÓN Re-Evaluación del nivel de la oportunidad | |
| | 1 Compra de Divisas | , | | Cotización con varias Mesas de Dinero. | | Continuo control y seguimiento, para la toma de decisiones por parte del subgerente Financiero y la Gerencia. | Profesional Cambios y Liquidaciones | Adm. Empresas Isaura Pinto Buitrago | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 1 Si | El seguimiento y control son acertados para generar las acciones para mejorar la rentabilidad de los recursos financieros y la Liquidez. Se Generan Listados, Informes, Synergys y correos electronicos para su comunicación con los clientes. | | |
| Aumontar la Pontabilidad de les Pocurses | 2 Traslado de Recursos | | | 2 negociación con Entidades Financieras. | | Continuo control y seguimiento, para la toma de decisiones por parte del subgerente Financiero y la Gerencia. | Jefe División Operaciones Financieras. | Eco. Juan Ángel Palacios Rodrìguez. | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | El seguimiento y control son acertados para generar las acciones para mejorar la rentabilidad de los recursos financieros y la Liquidez. Se Generan Listados, Informes, Synergys y correos electronicos para su comunicación con los clientes. | | |
| Aumentar la Rentabilidad de los Recursos Financieros. | 3 Recaudo de cartera. | ESTRATÉGICA | CLAVE | Gestión de Cartera (Procedimientos, Instructivos, listados, etc) | CLAVE | Aplicación de los Procedimiento e instructivos relacionados a la gestión de Cobranzas y Depositos, iguelmente información periodica a la Junta de Gerencia. Con la implementación del SAP se debera actualizar los instructivos, tan pronto se estabilice el sistema. | Profesional Especializado de Cobranzas | I Sis. Jorge Eliecer Alvis Lizcano | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 3 Si | El seguimiento y control son acertados para generar las acciones para mejorar la rentabilidad de los recursos financieros y la Liquidez. Con la implementacón del SAP se estan solicitando Listados e Informes, igualmente se esta llevando un sgto de la cartera mediante una hoja de calculo como paralelo. Se están enviando correos electrónicos para su comunicación con los clientes. | | |
| | 4 Maximo Plazo para Pagos de Obligaciones | | | 4 Control y Seguimiento del control de Pagos. | | Información periodica a los directvos, mediante presentación a reuniónes convocadas por la Gerencia. | Profesional Especializado de Tesoreria | CP Yudy Alejandrian Olivera Garcia | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 4 Si | El seguimiento y control son acertados para generar las acciones para mejorar la rentabilidad de los recursos financieros y la Liquidez. Se Generan Listados, Informes, Synergys y correos electronicos para su comunicación con los clientes. | | |
| | Libros de Control de Aseguramiento de la Calidad en mal estado, sucios, con letras ilegibles y suceptibles a pérdida de registros por caída de páginas. | | | Microsoft Office Excel y Visual basic | | Solicitud de carpeta compartida en Servidor de Fagecor, acceso y edición a los miembros de Aseguramiento de la Calidad y visualización a líderes de procesos. | Analista GCC | Luz Adriana Ramírez Martha Ines Salcedo | 01-ene-17 | 31-may-17 | 1 Si | Solicitud para Of. Informática - 02.245.203 Solicitud para Of. Informatica - 02.356.898 | | |
| Aplicación de plataforma SAP S/4 HANA en el | Poco análisis de datos registrados en los libros de Aseguramiento de la Calidad | | | 2 Aplicativo SAP. | CLAVE | | Implementación SAP en todas las líneas de producción de las fábricas | Jefes de Grupo Control Calidad fábricas Profesionales Aseguramiento de la Calidad | Ing. Juan E. Sánchez Amaya Ing. Jesús David Cruz Pulido Ing. Jairsinio Niño Ing. Alexandra Rodríguez Chala Ing. Henry Rincon | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | En ejecución. En desarrollo de nuevos productos | |
| desarrollo de los objetivos del proceso de aseguramiento de la calidad con el fin de 2 aumentar la satisfacción de clientes internos y externos, mejorando la calidad de la información, resultados y la oportunidad en la entrega de estos. | Información registrada suceptible de modificaciones por otros procesos, y consecuentemente los datos no son confiables. | ESTRATÉGICA | CLAVE | 3 Equipos de cómputo. | | Acompañamiento en el registro de información por parte de los miembros de aseguramiento de la calidad, alineados a SAP. | Jefes de Grupo Control Calidad fábricas Profesionales Aseguramiento de la Calidad | Ing. Juan E. Sánchez Amaya Ing. Jesús David Ing. Jairsinio Niño Montes Ing. Alexandra Rodríguez Chala Ing. Jesus Oswaldo Romero Ing. Henry Rincón | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 3 Si | En ejecución. En desarrollo de nuevos productos | CLAVE | |
| | Poca interacción con otros procesos dificultad de consulta, comunicación y verificación de antecedentes de Inspección. | | | Prácticas de Inteligencia de Negocios para la toma de decisiones. | | Creación de alternativas para el cálculo de indicadores en tiempo real alineados a SAP. | Jefes de Grupo Control Calidad fábricas Profesionales Aseguramiento de la Calidad | Ing. Juan E. Sánchez Amaya Ing. Jesús David Ing. Jairsinio Niño Montes Ing. Alexandra Rodríguez Chala Ing. Jesus Oswaldo Romero | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 4 Si | En ejecución. En desarrollo de nuevos productos | | |
| Modernización y automatización de las lineas de cromo y pavon del taller de Acabado Superficial | Reducción de costos por reprocesos del material | | | 1 Generación proyecto de inversión 2018 1 | Generación de anteproyecto de inversión Envió a Oficina de Planeación y Subgerencia Tecnica para evaluación de viabilidad. | Subgerente Técnico Jefe Oficina planeación y gestión integral Subgerente Administrativo Jefe Taller Acabados Superficiales Jefe Planta de Armas Jefe Grupo de Ingenieria | TC. (RA) Jose Leonel Parra Ing. Jaqueline Mora Adm. Emp. Andres Estrada Ing. Paola Valderrama Ing. Jenny Carolina Lombo Ing. Edward Zamir Lopez | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 1 Si | Acta de constitución del proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 106 Formato Proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 020 con Titulo: Mejorar los procesos de Acabados Superficiales de Cromo y Pavón, mediante actualización técnologica e infraestructura Física en la Fabrica Jose Maróa Córdova - Fagecor Código: 20-2-01-2017-2019 | | | |
| | Emplear tecnologias nuevas que remplazen maquinaqria obsoleta y reduzcan los riesgos ambientales | - ESTRATÉGICA | CLAVE | 2 Generación proyecto de inversión 2018 | CLAVE | Generación de anteproyecto de inversión Envió a Oficina de Planeación y Subgerencia Tecnica para evaluación de viabilidad. | Subgerente Técnico Jefe Oficina planeación y gestión integral Subgerente Administrativo Jefe Taller Acabados Superficiales Jefe Planta de Armas Jefe Grupo de Ingenieria | TC. (RA) Jose Leonel Parra Ing. Jaqueline Mora Adm. Emp. Andres Estrada Ing. Paola Valderrama Ing. Jenny Carolina Lombo Ing. Edward Zamir Lopez | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | Acta de constitución del proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 106 Formato Proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 020 con Titulo: Mejorar los procesos de Acabados Superficiales de Cromo y Pavón, mediante actualización técnologica e infraestructura Física en la Fabrica Jose Maróa Córdova - Fagecor Código: 20-2-01-2017-2019 | CLAVE | |
| | Reducción de accidentes laborales por la obsolencia del proceso | | CLAVE | 3 Generación proyecto de inversión 2018 | GLAVE | Generación de anteproyecto de inversión Envió a Oficina de Planeación y Subgerencia Tecnica para evaluación de viabilidad. | Subgerente Técnico Jefe Oficina planeación y gestión integral Subgerente Administrativo Jefe Taller Acabados Superficiales Jefe Planta de Armas Jefe Grupo de Ingenieria | TC. (RA) Jose Leonel Parra Ing. Jaqueline Mora Adm. Emp. Andres Estrada Ing. Paola Valderrama Ing. Jenny Carolina Lombo Ing. Edward Zamir Lopez | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 3 Si | Acta de constitución del proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 106 Formato Proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 020 con Titulo: Mejorar los procesos de Acabados Superficiales de Cromo y Pavón, mediante actualización técnologica e infraestructura Física en la Fabrica Jose Maróa Córdova - Fagecor Código: 20-2-01-2017-2019 | | |
| | 4 Mejora en la calidad de los proceso | | | 4 Generación proyecto de inversión 2018 | | Generación de anteproyecto de inversión Envió a Oficina de Planeación y Subgerencia Tecnica para evaluación de viabilidad. | Subgerente Técnico Jefe Oficina planeación y gestión integral Subgerente Administrativo Jefe Taller Acabados Superficiales Jefe Planta de Armas Jefe Grupo de Ingenieria | TC. (RA) Jose Leonel Parra Ing. Jaqueline Mora Adm. Emp. Andres Estrada Ing. Paola Valderrama Ing. Jenny Carolina Lombo Ing. Edward Zamir Lopez | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 4 Si | Acta de constitución del proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 106 Formato Proyecto de Inversión Cód. IM OC OFP FO 020 con Titulo: Mejorar los procesos de Acabados Superficiales de Cromo y Pavón, mediante actualización técnologica e infraestructura Física en la Fabrica Jose Maróa Córdova - Fagecor Código: 20-2-01-2017-2019 | 1 | |
| | Los pedidos actuales no estan generando la ocupación total de la capacidad tecnologica y humana de la fábrica. | | | 1 Visita y recuperación de clientes. | | Generar un programa de servicios post- venta. | Jefe Grupo Ingeniería | Luis Alberto Espejo Velandia | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 1 Si | Vía telefónica y correo electrónico se consulta el desempeño de los repuesto fabricados, p ej: Cl Milpa. | | |

| IDENTIFICACIÓN | VALORACIÓN DE DE OPORTUNIDADES | LAS OPORTUNI | DADES AP VH | LUACIÓN DE OPORTU | NIDADES | TRATAMIEN | TO - MANEJO DE L | AS OPORTUNIDADES | | | W II | MONITOREO Y REVISIÓN | |
|---|---|--|---|--|--|--|--|---|---------------------------------|--|---|--|---|
| | | ESTATUS (Importancia de la | | MECANISMOS EXISTENTES | NIVEL DE LA | ACCIONES | RE | ESPONSABLE | IMPLEMENT | MA PARA LA ACIÓN DE LAS | <u> </u> | iente " EVIDENCIA OBJETIVA " que soporta los atribu adecuación, eficiencia, eficacia y efectividad. | utos de conveniencia, |
| Tomando como referencia la información del Contexto Estratégico (Fortalezas y Oportunidades), se describen todos aquellos eventos y/o situaciones que pueden llegar a suceder y que facilitarían la gestión. Las oportunidades pueden conducir a la adopción de nuevas prácticas, lanzamiento de nuevos productos, apertura de nuevos mercados, acercamiento de nuevos clientes, establecimiento de asociaciones, utilización de nuevas tecnologías y otras posibilidades deseables y viables para abordar las necesidades de la Organización o las de sus clientes y/o partes interesadas. (Fuente: NTC ISO 9001:2015 / 6.1.2 b). (Incluye oportunidades comunicadas y/o consultadas por otros procesos del Sistema de Gestión). | causas y/o fuentes que generan la oportunidad. Corresponde a la determinación de la(s) causas(s) raiz. | negocio, por el líder del proceso bajo la coordinación del Director. Operativo: A ser gestionado a nivel de | y/o PRACTICAS FACILITADORAS) Consiste en la valoración de la oportunidad, mediante la confrontación de la probabilidad y el impacto Representa la oportunidad en su | NOMBRE DEL MECANISMO, HERRAMIENTA y/o PRACTICA POR LA CUAL SE FACILITARÍA LA MATERIALIZACIÓN DE LA OPORTUNIDAD (Se aplica y se dispone de registros) Registre el mecanismo, herramienta y/o practica que APLICA y de la cual puede disponer EVIDENCIA OBJETIVA. | OPORTUNIDAD (CONSIDERAND O LOS MECANISMOS, HERRAMIENTAS y/o PRACTICAS QUE SE APLICAN) Es el resultado de confrontar la contundencia de los mecanismos, herramientas y/o prácticas con la evaluación de la oportunidad calificada en la etapa de análisis. | ORIENTACIÓN PARA LAS POSIBLES ACCIONES A SEGUIR. | Cargo | Nombre | Fecha de inicio Digite dd/mm/aa | Fecha de terminación Digite dd/mm/aa | Resultado Correspondo definir concretamen Nº si la acción realizada o e ejecución fuo es o no esta siendo útil. | EFECTIVIDAD Soportes te En caso de indicar que la acción fue o está siendo efectiva ("SI"), relacionar la evidencia objetiva que soporta la n respuesta y explicar brevemente porque la acción fue o esta | RESULTADO DE LA GESTIÓN Re-Evaluación del nivel de la oportunidad |
| Buscar clientes que garanticen un programa de producción de gran volumen | Los pedidos actuales no estan generando 1 la ocupación total de la capacidad tecnologica y humana de la fábrica. | proceso. ESTRATÉGICA | ALTA | | ALTA | Acompañamiento en las visitas a clientes (tanto en Fábrica para que los clientes conozcan la capacidad instalada como en donde el cliente) | Jefe Grupo Ingeniería | Luis Alberto Espejo Velandia | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | Se han realizado acompañamientos a clientes como Aceites SA quiene son los que manejan gran parte del mercado de la extracción del aceite de palma, Gensa y Diaco para la fabricación de repuestos especiales, Acerías Paz del Río, Tecnintegral entre otros. | CLAVE |
| | Política de la Gerencia General | | | 1 Cronograma de trabajo | | 1 Ejecución de la información dentro de la plataforma SAP. | FJ. Ing. Ind. FJ. Ing. Ind. FJ. Analista. FX. Ing. Ind. FS. Ing. Ind. FS. Ing. Ind. FS. Ing. Ind. FS. Ing. Ind. | FJ. Wilson Ernesto Cucunubo Muñoz FJ. Sandra M. Oidor P. FJ. Analistas Oll FAGECOR FX. Ing. Orlando Mendoza FX. Ing. Rafael Garzón FX. Ing. Pedro Aya FX. Ing. Mauricio Rodríguez FS. Leidy Bibiana Orduz Barrera FS. Leidy Cecilia Morales Quintero FS. Diana Carolina Pinzon FS. Regulo Saul Medina FS. Victor Ariel Quintero | 10-ene-17 | 31-dic-17 | 1 Si | Emisión de órdenes de fabricación, reservas, entre otros. | |
| Aplicación de la plataforma SAP en la programación y Seguimiento de Producción. | Actualmente se obtiene la información a partir de cuadros EXCEL | ESTRATÉGICA | CLAVE | Reuniones de seguimiento y avance de actividades | CLAVE | 2 Capacitaciones. | FS. Ing. Ind. FS. Geider Quintero Navarro FJ. Ing. Ind. FJ. Wilson Ernesto Cucunubo Muñoz FJ. Ing. Ind. FJ. Analista. FJ. Sandra M. Oidor P. FJ. Analistas Oll FAGECOR FX. Jefe Ing. Ind FX. Ing. Luis Castro FX. Ing. Ind. FX. Ing. Orlando Mendoza FX. Ing. Ind. FX. Ing. Rafael Garzón FX. Ing. Ind. FX. Ing. Pedro Aya FX. Ing. Mauricio Rodríguez | 03-oct-16 | 31-dic-17 | 2 Si | Emisión de órdenes de fabricación, reservas, entre otros. | CLAVE | |
| | 3 Recomendación auditorias Icontec | | | | | 3 Ejecución de la implementación del proyecto y operación en vivo. | FS. Jefe Ing. Ind. FJ. Ing. Ind. FJ. Ing. Ind. FJ. Analista. FX. Jefe Ing. Ind FX. Ing. Ind. | FS. Ing. Geider Quintero FJ. Wilson Ernesto Cucunubo Muñoz FJ. Sandra M. Oidor P. FJ. Analistas Oll FAGECOR FX. Ing. Luis Castro FX. Ing. Orlando Mendoza FX. Ing. Rafael Garzón FX. Ing. Pedro Aya FX. Ing. Mauricio Rodríguez FS. Regulo Saul Medina FS. Victor Ariel Quintero | 01-feb-17 | 29-dic-17 | 3 Si | Emisión de órdenes de fabricación, reservas entre otros. | |
| 6 Mayor demanda de los productos | Producto con mayor acogida en el mercado 1 Indumil unico proveedor del producto Productividad reflejada en el precio ofrecido al cliente | ESTRATÉGICA | CLAVE | Solicitud del proyecto de Inversión | CLAVE | 1 conveniente | FS. Ing. Ind FS. lng. Ind Jefe de produccion | FS. Geider Quintero Navarro Luis Alberto Garzon | 01-feb-17 | 29-dic-17 | 1 Si | contrato u orden de compra | CLAVE |
| | Apertura de nuevos mercados internacionales. | | | 1 Contrato de comercialización Black Raven. | | Conveniente por la necesidad de expandir mercados dada la baja en el consumo en ell mercado local. | SGT SGC Directores de fabricas. | José Leonel Parra Bautista Néstor Raúl Espitia Ribero Javier Alfonso Molina Calero Ruben Alonso Mogollon Araque <u>Roberto Perdomo Mosquera</u> La dirección de FEXAR está en cabeza de un funcionario diferente al enunciado. | 01-sep-16 | 31-dic-17 | 1 Si | Contrato de comercialización Black Raven. Se deben tener en cuenta los soportes del 1er cuatrim-2017 (Actas, correos, synergys u otros documentos) y hacer una breve explicación de la efectividad de la acción, en este caso se estan utilizando los controles como soportes. | |
| Aumento en la producción y comercialización de armas y municiones convencionales. | 2 Relación con nuevos socios estratégicos. | ESTRATÉGICA | CLAVE | 2 Contrato de comercialización Black Raven. | CLAVE | Adecuada para aprovechar las capacidades existentes y las tendencias tecnologicas de los procesos que se implementen. | SGT SGC Directores de fabricas. | José Leonel Parra Bautista Néstor Raúl Espitia Ribero Javier Alfonso Molina Calero Ruben Alonso Mogollon Araque Roberto Perdomo Mosquera | 01-sep-16 | 31-dic-17 | 2 Si | Contrato de comercialización Black Raven. | CLAVE |
| | Implementación de procesos productivos más eficientes. | | | 3 Subcontratación procesos MIM. | | 3 Efectivo por que se eficiencias economicas y productivas. | SGT SGC Directores de fabricas. | José Leonel Parra Bautista Néstor Raúl Espitia Ribero Javier Alfonso Molina Calero Ruben Alonso Mogollon Araque Roberto Perdomo Mosquera | 01-sep-16 | 31-dic-17 | 3 Si | Subcontratación procesos MIM. | |
| | Necesidades de abastecimiento local Vs 1 Importaciones para piezas sofisticadas y/o certificadas | 6. | | 1 NDA (Non Disciosure Aggreement) | | Es conveniente para aprovechar capacidades exictente y dismuir los costos operacionales de la fabrica. Importante definir acciones o actividades en cumplimiento al control enunciado en la columna P. | SGT, Directores de Fabrica | José Leonel Parra Bautista Javier Alfonso Molina Calero Ruben Alonso Mogollon Araque Roberto Perdomo Mosquera | 01-sep-16 | 31-jul-17 | 1 Si | NDA (Non Disciosure Aggreement). Se deben tener en cuenta los soportes del 1er cuatrim-2017 (Actas, correos, synergys u otros documentos) y hacer una breve explicación de la efectividad de la acción, en este caso se estan utilizando los controles como soportes. | |
| Incrementar capacidades en metalmecánica y otros procesos industriales | 2 Acompañamiento de socios estratégicos | ESTRATÉGICA | CLAVE | Protocolos de compra venta, Plan Norma 2 AREMA para conseguir la certificacion de piezas para sector ferroviario | CLAVE | Es eficiente porque en el corto plazo se pueden evidenciar los aumentos de ingresos y disminucion de costos consiguiendo la viabilidad de las iniciativas. 2 Aquí se definen acciones o actividades inherentes a los controles enunciados en la columna P. | SGT, Directores de Fabrica | José Leonel Parra Bautista Javier Alfonso Molina Calero Ruben Alonso Mogollon Araque Roberto Perdomo Mosquera | 01-sep-16 | 31-jul-17 | 2 Si | Protocolos de compra venta, Plan Norma AREMA para conseguir la certificacion de piezas para sector ferroviario | CLAVE |
| | Necesidad de optimizar recursos fiancieros y productivos | | | Contratos para abastecer procesos productivos especificos (tratamientos) | | Es efectiva porque impacta de manera directa los costos operacionales. Importante definir acciones o actividades en cumplimiento al control enunciado en la columna P. | SGT, Directores de Fabrica | José Leonel Parra Bautista Javier Alfonso Molina Calero Ruben Alonso Mogollon Araque <u>Roberto Perdomo Mosquera</u> | 01-sep-16 | 31-jul-17 | 3 Si | Contratos para abastecer procesos productivos especificos (tratamientos) | |
| Utilización de nuevas tecnologías y programas | Desactualización y perdida de la información reportada actualmente. | | | Con base en plan de necesidades, seguimiento a compromiso establecido con la Oficina de Informática en la implementación del aplicativo de auditoría en SAP. | | Realizar referenciamiento competitivo de software de Oficinas de Control Interno. (viabilidad, costos, compatibilidad, etc.) | Jefe OCI | C.P.T. Martha Cecilia Polania Ipuz | 01-mar-17 | 31-dic-17 | 1 Si | Actas del 13 y 23 de Junio de la Caja de Honor y 10-julio- 2017. de Colpensiones, donde se presentaron por parte de estas entidades la gestión del riesgo y el desempeño en los roles de la Oficina de Control Interno, así mismo presentaron los softwares en la administración del riesgo y de auditorías para desarrollar los roles de enfoque hacia la prevención y evaluación de la gestión del riesgo. | |
| de automatización en la gestión de los mecanismos de control disponibles para desarrollar los roles de la Oficina de Control Interno (planes, indicadores y matrices). | Extemporaneidad en la presentación de información a partes interesadas que se pueden ver afectadas. | ESTRATÉGICA | MODERADA | Generar plan de contingencia, en caso que e aplicativo no sea incluido en SAP. | moderada e el | 2 Generación nuevo proyecto. | Jefe OCI | C.P.T. Martha Cecilia Polania Ipuz | 01-abr-17 | 31-dic-17 | 2 No | Actualmente la Jefatura de la Oficina de Control Interno se encuentra a la espera de las decisiones en torno a los beneficios que ofrece SAP para adelantar auditorías al Sistema de Control Interno de la Industria Militar como aseguraron los gestores de la plataforma informática. | MODERADA |
| | 3 Generación de resultados equivocados. | | | Plan de necesidades, aprobación presupuestal y ejecución contractual. | | 3 Solicitud de presupuesto. | Jefe OCI Jefe OFI | C.P.T. Martha Cecilia Polania Ipuz Ing. Sist. Carlos Urbey Beltran | 01-jul-17 | 31-dic-17 | 3 No | Hasta tanto se indique cuál es la mejor alternativa, una vez se establezca en un 100% el aplicativo en SAP, y se especifique si existe un desarrollo para efectuar auditorias al Sistema de Control Interno de la Industria Militar. | |

| | | VALORACIÓN DE | LAS OPORTUNI | | 4 D | | | | | | | (II) | | |
|---------------------------|--|--|---|---|--|--|---|---|--|--|---|---|--|-----------------------|
| (| IDENTIFICACIÓN D | DE OPORTUNIDADES | 1 | VIII | LUACIÓN DE OPORTUI | NIDADES | TRATAMIENT | O - MANEJO DE L | AS OPORTUNIDADES | | | V P | MONITOREO Y REVISIÓN | |
| | DESCRIPCIÓN omando como referencia la información del Contexto stratégico (Fortalezas y Oportunidades), se describen | | ESTATUS (Importancia de la oportunidad identificada) Estratégico: Por su | NIVEL DE LA OPORTUNIDAD (SIN MECANISMOS, HERRAMIENTAS | MECANISMOS EXISTENTES | NIVEL DE LA OPORTUNIDAD (CONSIDERAND O LOS MECANISMOS, HERRAMIENTAS | ACCIONES ORIENTACIÓN PARA LAS POSIBLES ACCIONES A SEGUIR. | R | ESPONSABLE | CRONOGRA IMPLEMENTA ACTIVIDADE | CIÓN DE LAS | Según la correspo | ndiente " EVIDENCIA OBJETIVA " que soporta los atribu adecuación, eficiencia, eficacia y efectividad. | utos de conveniencia, |
| La I te a cli | os aquellos eventos y/o situaciones que pueden llegar a suceder y que facilitarían la gestión. oportunidades pueden conducir a la adopción de nuevas facticas, lanzamiento de nuevos productos, apertura de nuevos mercados, acercamiento de nuevos clientes, establecimiento de asociaciones, utilización de nuevas nologías y otras posibilidades deseables y viables para ordar las necesidades de la Organización o las de sus tes y/o partes interesadas. (Fuente: NTC ISO 9001:2015 / 6.1.2 b). | ¿POR QUÉ SUCEDERÍA? Se refiere a la relación y explicación de causas y/o fuentes que generan la oportunidad. Corresponde a la determinación de la(s) causas(s) raiz. | impacto corporativo, la gestión es de la Alta Gerencia de la Empresa. Táctico: La gestión a nivel de unidad de negocio, por el líder del proceso bajo la coordinación del Director. Operativo: A ser gestionado a nivel de proceso. | y/o PRACTICAS FACILITADORAS) Consiste en la valoración de la oportunidad, mediante la confrontación de la probabilidad y el impacto Representa la oportunidad en su | NOMBRE DEL MECANISMO, HERRAMIENTA y/o PRACTICA POR LA CUAL SE FACILITARÍA LA MATERIALIZACIÓN DE LA OPORTUNIDAD (Se aplica y se dispone de registros) Registre el mecanismo, herramienta y/o practica que APLICA y de la cual puede disponer EVIDENCIA OBJETIVA. QUE SE APLICAN) Es el resultado de confrontar la contundencia de los mecanismos, herramientas y/o prácticas con la evaluación de la oportunidad | Incrementar la probabilidad de ocurrencia del evento Potenciar el impacto del evento Incrementar y/o potenciar tanto probabilidad como impacto Ajustar/Mejorar los mecanismos existentes Crear otros mecanismos ATRIBUTOS A CUMPLIR LAS ACTIVIDADES CONVENIENTE:¿Está alineada con la oportunidad? ADECUADA:¿Es suficiente para hacer realidad la oportunidad? EFICIENTE:¿Es viable económicamente? EFICAZ:¿Es factible de cumplir (Realizable)? EFECTIVA:¿Es útil para lograr la oportunidad? | Cargo | Nombre | Fecha de inicio Digite dd/mm/aa | Fecha de terminación Digite dd/mm/aa | Resultado Correspon definir concretame Nº si la acción realizada o ejecución f es o no est siendo útil. | Soportes En caso de indicar que la acción fue o está siendo efectiva ("SI"), relacionar la evidencia objetiva que soporta la en respuesta y explicar brevemente porque la acción fue o esta siendo útil. | RESULTADO DE LA GESTIÓN Re-Evaluación del nivel de la oportunidad | |
| | | Depuración de la documentación actual existente dentro del SGI. | | | 1 Matriz documental y Listados Maestros de Documentos. | | Socialización por parte del GADD sobre el Procedimiento Gestión de Documentos - IM OC OFP PR 001 e Instructivo Elaboración de Documentos - IM OC OFP IN 001. | | Sara O. Perez Maria Camila Jaime Jairo Ramos Jorge Leonardo Rojas Jomara Amador | 30-ene-17 | 31-dic-16 | 1 Si | Documentos aprobados, Formato para Control de Solicitudes Documentales, Listados Maestros Synergy y en el formato IM OC OFP FO 015. | |
| | oramiento de la Productividad en el | Necesidad de realizar un uso eficiente de los recursos de la organización. | | OL AVE | 2 Informe de gestión para la documentación vigente y obsoleta. | | Revisión periódica al Procedimiento Gestión de Documentos - IM OC OFP PR 001 e Instructivo Elaboración de Documentos - IM OC OFP IN 001. | Analista GI, Analista GI, Analista SGT, Analista GI, Técnico OPLA | Sara O. Perez Maria Camila Jaime Jairo Ramos Jorge Leonardo Rojas Jomara Amador | 30-ene-17 | 31-dic-16 | 2 Si | Acta Reunión Grupos Primarios y/o Grupos Interdisciplinarios que evidencian acompañamiento. | |
| | cicio de las actividades y servicios hacia - clientes | 3 Creación de documentación tecnica con "valor" a todos los procesos. | ESTRATÉGICA | CLAVE | 3 Oficios synergy Informativos. | CLAVE | Realizar acompañamiento en la aplicación del Procedimiento Gestión de Documentos - IM OC OFP PR 001 e Instructivo Elaboración de Documentos - IM OC OFP IN 001. | Analista GI, Analista GI, Analista SGT, Analista GI, Técnico OPLA | Sara O. Perez Maria Camila Jaime Jairo Ramos Jorge Leonardo Rojas Jomara Amador | 30-ene-17 | 31-dic-16 | 3 Si | Listado de Control de Distribución Fisico y digitales actuales y las de años anteriores para verificación. | |
| | | Generación de bases de datos actualizadas y en tiempo real de toda la documentación existente en INDUMIL aplicable al SGI. | - | | 4 Cuadro de Control de Solicitud de Documentos. | | Realizar capacitaciones a las personas integrantes del Grupo 4 Administrador de Douemntos y personal involucrado en la gestión documental (Jefes de Proceso y Profesionales). | Analista GI, Analista GI, Analista SGT, Analista GI, Técnico OPLA | Sara O. Perez Maria Camila Jaime Jairo Ramos Jorge Leonardo Rojas Jomara Amador Sara O. Perez | 30-ene-17 | 31-dic-16 | 4 Si | Control y revisión del "CUADRO DE CONTROL SOLICITUD DE DOCUMENTOS" | |
| | | Administración documental con atributos (Conveniente, adecuada, eficiente, eficaz y efectiva). | | | Programa de Necesidades Documentales - IM OC OFP FO 015. | | 5 Back Ups realizados por la Oficina de Informatica. | Analista GI, Analista GI, Analista SGT, Analista GI, Técnico OPLA | Maria Camila Jaime Jairo Ramos Jorge Leonardo Rojas Jomara Amador Profesionales SGT-SGC-SGA | 30-ene-17 | 31-dic-16 | 5 Si | Documentos aprobados, Formato para Control de Solicitudes Documentales, Listados Maestros Synergy y en el formato IM OC OFP FO 015. | |
| | | Aseguramiento de las actividades de Gestión organizacional. | | | Procedimiento de Gestión Documental - IM OC OFP PR 001 | | Realizar la actualización de toda la documentación que integra el SGI de acuerdo a las disposiciones de la directiva transitoria para la transición del sistema de gestión integral a las nuevas versiones de las normas de calidad (NTC ISO 9001:2015) y ambiental (NTC ISO 14001:2015). | GADD Profesionales OC Profesionales Fabricas Jefes de Grupo Fábricas Jefes de División Fábricas | Jefes y Profesionales GIN Jefes y Profesionales DVP Jefes y Profesionales SOGA Jefes y Profesionales OII Jefes y Profesionales GCC Jefes y Profesionales OCI | 30-ene-17 | CONTINUO | 1 Si | Actualización del Procedimiento de Gestión Documental - IM OC OFP PR 001 / Rev. 11 | |
| 1,1 Co | itrol de la Planeación y la Gestión | Ejecucion de actividades de Control y 2 administración del riesgo en cumplimiento de la Misión de Indumil. | - ESTRATÉGICA | ALTA | 2 Instructivo de Elaboración de Documentos - IM OC OFP IN 001 | - CLAVE | Generación continua de documentación eficaz, eficiente y efectiva a los procesos. | GADD Profesionales OC Profesionales Fabricas Jefes de Grupo Fábricas Jefes de División Fábricas | Profesionales SGT-SGC-SGA Jefes y Profesionales GIN Jefes y Profesionales DVP Jefes y Profesionales SOGA Jefes y Profesionales OII Jefes y Profesionales GCC Jefes y Profesionales OCI | 30-ene-17 | CONTINUO | 2 Si | Actualización del Instructivo de Elaboración de Documentos - IM OC OFP IN 001 / Rev. 5 | - CLAVE |
| do | umental enfocada a los procesos | Necesidad de la gestión de información como entrada o fuente para el funcionamiento de otras actividades. | ESTRATEGICA | ALIA | Manual de Gestión Integral - IM OC OFP MN 001 | | Cumplimiento de la directiva transitoria del sistema de gestión integral y los parámetros que rigen al Sistema de Gestión de Calidad. | Toda la Organización | GADD Subgerentes SGT-SGC-SGA Profesionales OC Profesionales Fabricas Jefes de Grupo Fábricas Jefes de División Fábricas | 30-ene-17 | CONTINUO | 3 Si | Actualización del Manual de Gestión Integral - IM OC OFP MN 001 / Rev. 16. | OLAVI |
| | | Mejora de los metodos y maximización de recursos. | | | Procedimiento para gestionar los riesgos y las Oportunidades en la Industrial Militar - IM OC OCI PR 001 | | Cumpliemiento de las diposiciones en cuanto a tratamiento de riesgos y generación de oportunidades dentro de los proceos. | Profesionales OC Profesionales Fabricas Jefes de Grupo Fábricas Jefes de División Fábricas | Profesionales SGT-SGC-SGA Jefes y Profesionales GIN Jefes y Profesionales DVP Jefes y Profesionales SOGA Jefes y Profesionales OII Jefes y Profesionales GCC Jefes y Profesionales OCI | 30-ene-17 | CONTINUO | 4 Si | Actualización del Procedimiento para gestionar los riesgos y las Oportunidades en la Industrial Militar - IM OC OCI PR 001 / Rev. 7. | |
| | | Nivelación de competencias de personal Provención de posibles errores | | | 1 Plan de capacitación anual de TH | | Asistir a capacitaciones planificadas por la oficina de personal para la vigencia 2016 Difundir manuales y video tutoriales de los sistemas de | Personal Oficina de Informática | Personal Oficina de Informática | 03/Feb/2017 | 31-dic-17 | 1 Si | Actas de capacitación a usuarios. Actas de inducción. Certificados de cursos en la Hoja de vida de los colaboradores. | |
| 12 C a | acitación y desarrollo de personal | Prevención de posibles errores operacionales en los Sistemas de Información | ESTRATÉGICA | CLAVE | Plan de capacitación anual en los Sistemas de Información | CLAVE | información Capacitar al personal nuevo en los sistemas de información. | Profesional especializado Informática Jefe de personal Profesional especializado | Ing. Hugo Alejandro Casallas Dra: Andrea del pilar corredor Ing. Hugo Alejandro Casallas | 03/Feb/2017 03/Feb/2017 | 31-dic-17 | 2 Si | Correos electronicos. Página web de publicación de manuales. Boletines de Seguridad | CLAVE |
| | | 3 Prevención de riesgos en el SGSI 1 Evaluar las relaciones entre empleados y líderes | | | Plan de concienciación anual en el SGSI Encuesta de ambiente laboral Great Place to work | | Ejecutar plan de concienciación para la vigencia 2017 Charla informativa de cómo diligenciar el formulario en-cuesta de ambiente laboral y las varaibles que se miden | Informática Jefe de personal Profesional Jefe de personal | Dra: Andrea del pilar corredor Ts: Angie Lorena Garcia Diaz Dra: Andrea Corredor Gomez | 03/Feb/2017 | 31-dic-17 31-dic-17 | 3 Si 1 Si | Evaluación de seguridad de la información Vt-Learning. Campaña Kata plum,Listados de asistencia. | |
| 13 A ı | biente Laboral | Medir la percepción del personal en relación a las condiciones que encuentra en la organización Feedback por parte de los Empleados, | ESTRATÉGICA | CLAVE | 2 Resultados de la medición de ambiente laboral Talleres Mi dependencia el mejor lugar para | CLAVE | Presentacion del Informe final con la medición de las variables y puntaje por áreas para la generacion de los planes de accion Seguimiento al cronograma de actividades mi dependencia el | Profesional Jefe de personal Profesional | Ts: Angie Lorena Garcia Diaz Dra: Andrea Corredor Gomez Ts: Angie Lorena Garcia Diaz | 03/Feb/2017 03/Feb/2017 | 31-dic-17 | 2 Si | Informe fiinal de la medicion de la encuesta de ambiente laboral, plan de Bienestar. Cronograma de actividades. | CLAVE |
| | | 3 con respecto a las condiciones de la organización. 1 No existe cubrimiento total de las instalaciones y perimetro | | | Domos de Control -Cámaras, Molinete Sistematizado.(Formato Hoja de vida de equipos de Seguridad electrónica CCTV IM | | a mejor lugar para trabajar Adquisición nuevos equipos con una tecnología mas avanzada a la ya existente | Jefe de personal Director Seguridad Profesionales de Seg. | Dra: Andrea Corredor Gomez CR (RA) Nelson Hernando Rojas Rojas TE.(RA) Harold Zornosa. CT. (RA) Omar Forero. | 01-ene-17 | 31-dic-17 31-dic-17 | 3 Si Si 1 Si | Control de asistencia. Encuesta de percepción de la actividad. Mejor calidad de equipos, tecnología avanzada, mejoramiento en reconocimiento de hechos y eventos, seguimientos perfectos en horas porturnas. | |
| 14 | Mejoramiento y/o optimización CCTV - Control de acceso y alarmas | No exite registro permanente control de acceso. Fallas | ESTRATÉGICA | MODERADA | OC DRS FO 044 y Formato Hoja de vida de Software Keyscan y Zebra (Equipo de computo en porteria central) | - | Mejoramiento y actualización del software | Director Seguridad Profesionales de Seg. | MY (RA) Giovanny Andres Herrera CR (RA) Nelson Hernando Rojas Rojas TE.(RA) Harold Zornosa. CT. (RA) Omar Forero. MY (RA) Giovanny Andres Herrera | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | Back ups para verificación del ingreso de personal, pago extras y control de ingreso y salidas. | ALTA |
| | | 3 Los sistemas no estan actualizados | | | Mejoramiento interconexión cajas de paso mediante cambio de cableado general. | | Adquisición nuevas cajas de paso con el fin de quedar independientes, cambio cableado para mejoramiento de señal. | Director Seguridad Profesionales de Seg. | CR (RA) Nelson Hernando Rojas Rojas TE.(RA) Harold Zornosa. CT. (RA) Omar Forero. MY (RA) Giovanny Andres Herrera | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 3 No | | |
| | | 1 Nivelación de competencias de personal | | | 1 Plan de capacitación anual de RH | | Generar plan de capacitación para el personal de oficina de informática y enviarlo a Recursos Humanos | Profesional especializado | Ing. Hugo Alejandro Casallas | 1-1-2017 | 10-02-2017 | 1 Si | Se genero oficio número 01.889.748 con necesidades de capacitación de personal de Informática y se envia a la oficina de Recursos Humanos. El plan de capacitación se encuentra en proceso y hasta el momento se considera que esta siendo util, dado que la oficina de informatica esta recibiendo capacitación en algunos temas pertienentes para el área. | |
| | | Prevención de posibles errores operacionales en los Sistemas de Información | | | Plan de capacitación anual en los Sistemas de Información | | Ejecutar plan de capacitación SAP para el personal de la organización. | Jefe Oficina de Informática | Ing. Carlos Beltrán | 1-1-2017 | 31-04-2017 | 2 Si | La acción fue efectiva, las capacitaciones se realizaron satisfactoriamente y las actas de capacitación se encuentran en custodia de la Oficina de Informática. | |

| | VALORACIÓ | N DE LAS OPORTUNI | I D A D ES | | | | | | | | | | |
|---|--|------------------------------------|---|---|--|---|--|--|--|-------------|---|---|---|
| IDENTIFIC | CACIÓN DE OPORTUNIDADES | | A P | LUACIÓN DE OPORTU | NIDADES | TRATAMIEN | TO - MANEJO DE | LAS OPORTUNIDADES | | | V H | MONITOREO Y REVISIÓN | |
| DESCRIPCIÓN Tomando como referencia la información del Estratégico (Fortalezas y Oportunidades), se e todos aquellos eventos y/o situaciones que puer suceder y que facilitarían la gestión. Las oportunidades pueden conducir a la adopción prácticas, lanzamiento de nuevos productos, a nuevos mercados, acercamiento de nuevos establecimiento de asociaciones, utilización de tecnologías y otras posibilidades deseables y vabordar las necesidades de la Organización o clientes y/o partes interesadas. (Fuente: NTC ISC / 6.1.2 b). (Incluye oportunidades comunicadas y/o consunotros procesos del Sistema de Gestión) | describen den llegar a ¿POR QUÉ SUCEDERÍA? Se refiere a la relación y explica causas y/o fuentes que generan oportunidad. Corresponde a la determinación causas(s) raiz. Nº ultadas por | la Empresa. Táctico: La gestión a | NIVEL DE LA OPORTUNIDAD (SIN MECANISMOS, HERRAMIENTAS y/o PRACTICAS FACILITADORAS) Consiste en la valoración de la oportunidad, mediante la confrontación de la probabilidad y el impacto Representa la oportunidad en su | MECANISMOS EXISTENTES NOMBRE DEL MECANISMO, HERRAMIENTA y/o PRACTICA POR LA CUAL SE FACILITARÍA LA MATERIALIZACIÓN DE LA OPORTUNIDAD (Se aplica y se dispone de registros) Registre el mecanismo, herramienta y/o practica que APLICA y de la cual puede disponer EVIDENCIA OBJETIVA. | NIVEL DE LA OPORTUNIDAD (CONSIDERAND O LOS MECANISMOS, HERRAMIENTAS y/o PRACTICAS QUE SE APLICAN) Es el resultado de confrontar la contundencia de los mecanismos, herramientas y/o prácticas con la evaluación de la oportunidad calificada en la etapa de análisis. | ACCIONES ORIENTACIÓN PARA LAS POSIBLES ACCIONES A SEGUIR. Incrementar la probabilidad de ocurrencia del evento Potenciar el impacto del evento Incrementar y/o potenciar tanto probabilidad como impacto Ajustar/Mejorar los mecanismos existentes Crear otros mecanismos ATRIBUTOS A CUMPLIR LAS ACTIVIDADES CONVENIENTE:¿Está alineada con la oportunidad? ADECUADA:¿Es suficiente para hacer realidad la oportunidad? EFICIENTE:¿Es viable económicamente? EFICAZ:¿Es factible de cumplir (Realizable)? EFECTIVA:¿Es útil para lograr la oportunidad? | Cargo | RESPONSABLE | CRONOGRAM IMPLEMENTAC ACTIVIDADES Fecha de inicio Digite dd/mm/aa | CIÓN DE LAS | Según la correspondie Resultado Corresponde | Soportes En caso de indicar que la acción fue o está siendo efectiva ("SI"), relacionar la evidencia objetiva que soporta la | RESULTADO DE LA GESTIÓN Re-Evaluación del nivel de la oportunidad |
| 15 Capacitación del personal | 3 Prevención de riesgos en el SG | ESTRATEGICA SI | CLAVE | 3 Plan de concienciación anual en el SGSI | CLAVE | 3 Generar y ejecutar plan de concienciación anual en el SGSI | Profesional | Ing. Adriana Sánchez Ruiz | 1-1-2017 | 31-12-2017 | 3 Si | El plan de concientización anual en Seguridad de la Información aún se encuentra en proceso de ejecución, este se generó mediante oficio Synergy número 01.883.998 el cual se entrego al Jefe de Oficina de Informática para su aprobación. Las actividesdes ejecutadas han sido utiles para reforzar los temas de Seguridad de la Información en cada uno de los funcionarios. Se realizó la evaluación de seguridad de la información, actividad que ayudo a identificar las falencias que tienen los funcionarios, tambien se siguen generando boletines de seguridad para ayudar a los empleados a entender diferentes temas de SI. | |
| Nuevos negocios en tecnificar, según | Necesidades de abastecimiento Importaciones y elementos certi | | | Acuerdos de confidencialidad. • NDA (Non Disciosure Aggreement). • Correos con solicitud de inicio de acercamiento individuales o con terceros. | | Definir elementos (diseños, prototipos, y partes) susceptibles de fabricación a partir de capacidades actuales de nuestros procesos. Definir ruta crítica. Conseguir certificación (en caso de requerirse). Actualizar planes de producción entre comercial e ingenieria industrial. | Directores de Fábrica Jefe I+D | Cr. Rubén Alfonso Mogollón Araque Cr. Javier Alfonso Molina Calero Cr. Juan Manuel Sánchez Rosas Ing. Juan Carlos López Alarcón | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 1 Si | | |
| espectativas de los clientes (Metalmecánica, protección balística, usos alternos de explosivos, entre otros). | cánica, | ESTRATÉGICA atégicos | CLAVE | 2 Synergys. | CLAVE | Identificar capacidades actuales. Identificar negocios potenciales. Identificar socios estretágicos potenciales. Realizar acercamientos a socios estratégicos desde niveles superiores (Ministerio, GSED, Fuerzas Militares, Agremiaciones) Realizar acercamientos a nivel académico | GG - OPLA - OJ - SGC - SGT - Directores de Fábricas y Jefe I+D | Cr. Nestor Raúl Espitia (E) Andres Estrada Cardona Nidia Padilla Valdes Cr. José Leonel Parra Bautista Cr. Rubén Alfonso Mogollón Araque Cr. Javier Alfonso Molina Calero Cr. Juan Manuel Sánchez Rosas Ing. Juan Carlos López Alarcón | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | | CLAVE |
| | Necesidades de abastecimiento 1 materias primas Vs. Importacior elementos certificados. | | | Alineación con el plan estratégico. 1 (Perspectiva BSC, financiera, operacional y aprendizaje). | | Definir elementos(diseños, prototipos y partes) susceptibles de fabricación a partir de capacidades actuales de nuestros procesos. Definir ruta crítica. Conseguir certificación (en caso de requerirse). Actualizar planes de producción entre comercial e ingenieria industrial. | Directores de Fábrica Jefe I+D | Cr. Rubén Alfonso Mogollón Araque Cr. Javier Alfonso Molina Calero Cr. Juan Manuel Sánchez Rosas Ing. Juan Carlos López Alarcón | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 1 Si | | |
| Nuevas materias primas / procesos, metalmecanica según espectativas de los clientes y tendencias del mercado. | 2 Aparición de nuevos socios estr | ESTRATÉGICA | CLAVE | Correos, synergies con solicitudes. 2 específicas para ajuste / mejora de procesos y procedimientos. | CLAVE | Identificar capacidades actuales. Identificar negocios potenciales. Identificar socios estretágicos potenciales. Realizar acercamientos a socios estratégicos desde niveles superiores (Ministerio, GSED, Fuerzas Militares, Agremiaciones) Realizar acercamientos a nivel académico | GG - OPLA - OJ - SGC - SGT - Directores de Fábricas y Jefe I+D | Cr. Nestor Raúl Espitia (E) Andres Estrada Cardona Nidia Padilla Valdes Cr. José Leonel Parra Bautista Cr. Rubén Alfonso Mogollón Araque Cr. Javier Alfonso Molina Calero Cr. Juan Manuel Sánchez Rosas Ing. Juan Carlos López Alarcón | 01-ene-17 | 31-dic-17 | 2 Si | | CLAVE |

Nº DE ACTA DE REUNIÓN:

FECHA DE LA REUNIÓN:

CONSOLIDO:

APROBÓ:

No. 4

12 de octubre de 2017

OFICINA DE CONTROL INTERNO

Coronel (RA) ALEJANDRO NAVAS RAMOS